

日本流通産業新聞

第1522号

Direct Marketing News & Data

<http://www.bci.co.jp/news@nb-club.com>

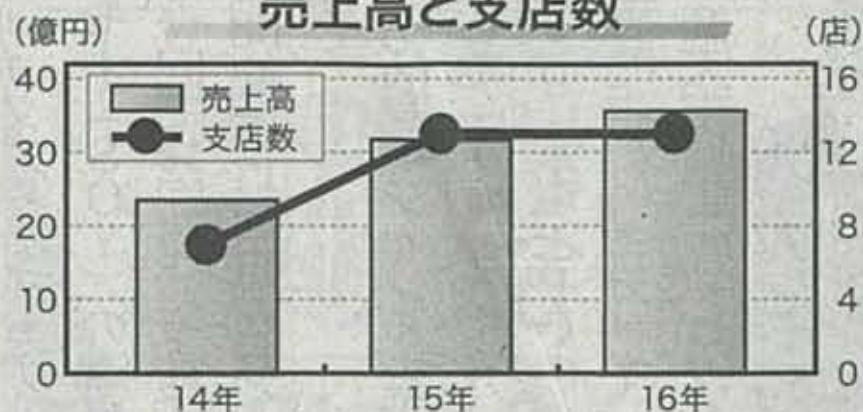
2017年
(平成29年)

2月2日号
(週刊・毎週木曜日発行)

発行所 日本流通産業新聞社

亀岡大郎取材班グループ／(社)日本専門新聞協会 加盟
〒103-0026 東京都中央区日本橋兜町11-11ニッシンビル2F
TEL 03(3669)3421(大代) FAX 03(3661)5509
年間購読料 31,885円(税込)／郵便振替00180-2-18323

売上高と支店数



外壁塗装の訪問販売を手掛ける日本eリモデル(本社兵庫県、中村慎一社長)の16年10月期の売上高は、前期比12%増の35億6000万円だった。営業マン数と支店数は横ばい、微増だったが、一人当たりの売り上げが増加。前期に引き続き2桁増収を達成した。同社の支店数は現在13カ所。16年9月に福岡南支店を開設したが、熊本支店が震災の影響を受け

日本eリモデル
16年10月期

12%増収で2桁成長続く

売上高は35億6000万円

て閉店したため支店数は横ばいだった。

営業マン数は1200、140人と微増。同社は産休・育休の奨励や時差式出勤の導入などに取り組み、定着率と一人当たりの売り上げ増に成功。「中堅社員の成長が売り上げ増につながった」(広報)と話している。